

# Fresh CRM

## FRESH-CRM

Fresh-CRM оцифровывает ваши бизнес-процессы, систематизирует базу клиентов, сотрудников, товаров/работ/услуг, документов, позволяет вести сквозной учет и контроль всех внутренних действий компании и как следствие, полностью автоматизирует ваш бизнес



**Широкие возможности интеграции** позволяют связать Fresh-CRM с системами 1С, ВАТС (IP-телефония) и различными другими существующими системами с помощью открытых API

## ГИБКИЕ МОДУЛИ

За счёт разнообразия модулей и гибкости их настройки Fresh-CRM позволяет завести в систему все отделы компании, будь то продажи и аккаунтинг, бухгалтерия и АХО, техподдержка и ИТ-инфраструктура в целом. Fresh-CRM подстраивается под ваши бизнес-процессы, а не требует изменить их в угоду CRM!

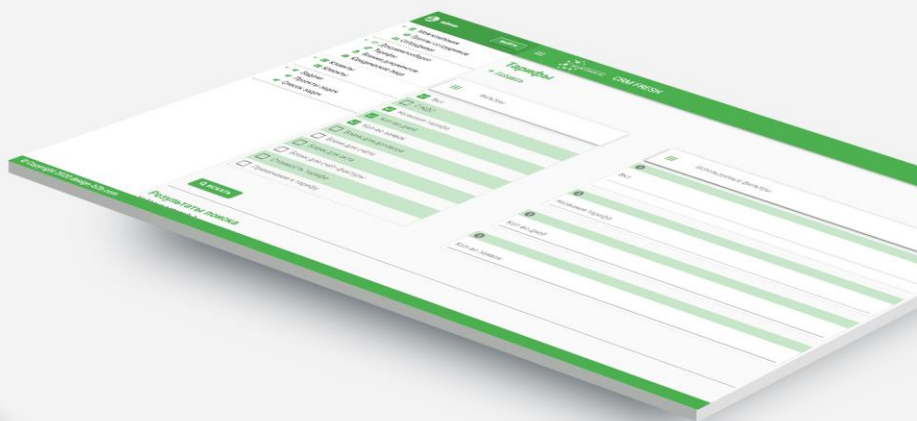
**Простой, удобный и лёгкий инструмент удалённой работы и контроля**

## СКВОЗНАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

Сквозная отчетность Fresh-CRM позволит строить разнообразные фильтры в зависимости от ваших запросов: количество контактов и комментариев в карточке клиента, плотность и продолжительность звонков, учет рабочего времени, входы выходы (...СКД)

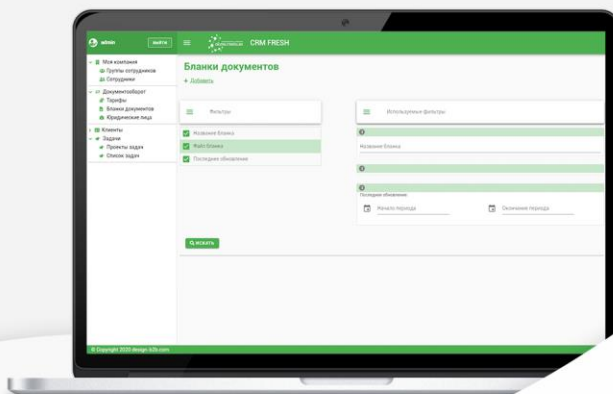


- Минимальное время для старта
- Интуитивный интерфейс
- Гибкие настройки



## А КАК У ДРУГИХ?

CRM	Fresh-CRM	Битрикс24.CRM	amoCRM
Демо-версия	<b>14 дней</b>	<b>30 дней</b>	<b>14 дней</b>
Оплата	<b>От 450 руб./мес</b> (договор от 6 месяцев)	Облачный сервис: <b>от 990 руб./ мес.</b>	<b>От 499 руб./мес.</b> (При оформлении договора от 6 месяцев)
Экспорт/импорт	XLSX/CSV	XLSX/CSV	XLSX/CSV
Техподдержка	С 9.00 до 18 часов по московскому времени по телефону или e-mail. Инструкции	Есть обучающие ролики, вебинары, форум Техподдержка 24 на сайте	С 9.00 до 19 часов по московскому времени по телефону или e-mail
Тэги	Есть	Есть	Есть
Оповещение	Оповещения поступают на e-mail, push уведомления в браузере  * можно добавить sms, если заказчиком будет заключен договор с sms-оператором	Оповещения поступают на портал, e-mail, телефон, push-уведомления.	Оповещения поступают на портал, e-mail, google calendar
Настройки прав доступа	Есть	Есть	Есть
Структура задач	CRM-система построена вокруг компании/юр.лица с привязкой по <b>ИНН для проверки на дубли</b> . Имеется настраиваемый <b>порядок фильтров</b> с возможностью сортировки и сохранения представлений. Карточка клиента включает в себя сквозные <b>комментарии</b> по событиям с датой и временем для возможности <b>построения аналитики</b> . Имеются чек боксы действий и выпадающие списки статусов. <b>Древовидная структура</b> ролей позволяет руководителям по иерархии ставить задачи своим сотрудникам <b>с оповещением</b> по e-mail, а также <b>выставлять оценки</b> задачам для калькуляции <b>KPI</b>	Список, плоский список, диаграмма Ганта. Подзадачи, быстрые подзадачи, счетчик времени, шаблоны задач, чек-лист для многоступенчатых задач	Список задач включает дату, объект, тэги, исполнителя, постановщика, сделку. Есть фильтрация и напоминание



Оцените удобство  
Fresh-CRM уже сегодня

## 7 ПРИЧИН ВЫБРАТЬ FRESH-CRM



Подходит для любого бизнеса



Простой, удобный и гибкий интерфейс



Разнообразие и конструктор отчетов



Оперативная техническая поддержка



Подстраивается под ваши бизнес-процессы и автоматизирует их



Возможность разработки дополнительных специфических модулей



Работает на тонком клиенте без установки на компьютер/планшет/смартфон (через Интернет)

## ДЛЯ КОГО?



### ДЛЯ СОБСТВЕННИКОВ И РУКОВОДИТЕЛЕЙ БИЗНЕСА

- Прозрачность всех процессов и контроль каждой из его единиц
- Статистика и аналитика любых параметров
- Возможность построения отчетности



### ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ

- Полная прозрачность действий сотрудников
- Возможность всеобъемлющего и точечного контроля
- Отчеты по заданным параметрам



### ДЛЯ СОТРУДНИКОВ КАМПАНИЙ

- Линейная структура ведения работы
- Полная история ведения клиента
- Напоминания о событиях



У нас для вас есть онлайн демо, которое можно опробовать прямо сейчас!

[СМОТРЕТЬ ДЕМО ВЕРСИЮ РАБОЧЕГО МЕСТА МЕНЕДЖЕРА\\*](#)



\* Менеджеру в демо версии доступен ограниченный набор возможностей

## ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ ВАС

# Fresh CRM

### Тариф “ БЫСТРЫЙ СТАРТ”

Для работы с клиентами, а также для контроля задач, сроков и результатов

**Стоимость: ~~15 000 руб.~~ 7 500 руб.**

### Что включает?

- Карточки клиентов с возможностью связи между отделами и сотрудниками
- Воронка продаж с этапами и напоминаниями о событиях
- Звонки клиентам непосредственно из CRM и хранение разговоров (при интеграции с BATS)
- Выставление счетов, договоров, а также закрывающих документов
- Планировщик и постановщик задач в смежные отделы (Help-Desk)
- Новостная лента событий в компании
- Реестр сотрудников с указанием отделов, должностей и даты рождений
- Электронный архив документов
- Адаптивная верстка для работы с мобильных устройств
- Гибкие права доступа и роли (гибко настраиваемая функциональность, создание ролей и наборы уникальных прав доступа)  
и многое другое



## КОНТАКТЫ

**Крашенинникова Светлана**

Генеральный директор  
Агентство "DigitalStrateg"

**Моб. телефон: +7 (926) 527-7326**

**Тел.: +7 (495) 230-2385, доб.713**

**E-mail: [svetlanakrash@digitalstrateg.ru](mailto:svetlanakrash@digitalstrateg.ru)**

**[www.digitalstrateg.ru](http://www.digitalstrateg.ru)**